

**KUTSU**

# ANNANKO ALENNUSTA VAI OPETTELENKO MYYMÄÄN?

» **KESKIVIIKKO 26.3.2014 KLO 17 - 20**

» **MAJATALO ONNELA**, Rantatie 34, Tuusula

» TILAISUUS ON **MAKSUTON**

**KEUKA**  
KASVUN MAHDOLLISTAJA

**Mitä myyn ja kenelle?** Myyntitaito on paljon muutakin kuin supliikki suu, hymy ja hyvä tuotteiden tuntemus. Vaikka tunnet omat tuotteesi ja palvelusi kuin omat taskusi ja osaat varmasti myös kertoa niistä innostavasti, hyvä myynti alkaa asiakasryhmän ja tavoitteiden suunnittelusta. Tule tehostamaan omaa myyntityötäsi ja poimimaan mukaasi hyviä myynnin työvälineitä.

**Mika J. Kortelainen on myynnin kehittämisen ja asiakkuuksien johtamisen asiantuntija. Hän on ollut toteuttamassa kymmenien yritysten myyntiprosessien kehittämistä ja asiakkuuksien johtamisen toimintaa. Henkilökohtaisena kiinnostuksen kohteena on erikokoisten yritysten myyntitoiminnan kehittäminen.**

» **AVAUSSANAT**

Toimitusjohtaja **Elina Pekkarinen**, Keski-Uudenmaan Kehittämiskeskus Oy

» **ANNANKO ALENNUSTA VAI  
OPETTELENKO MYYMÄÄN?**

Lehtori **Mika Kortelainen**, Laurea-ammattikorkeakoulu / yrityslabra



**LAUREA**  
AMMATTIKORKEAKOULU



ILMOITTAUTUMISET **24.3. MENNESSÄ TÄSTÄ**

TAI **TÄSTÄ** QR-KOODIN AVULLA >>



[www.keuke.fi](http://www.keuke.fi)